

TENDER & SUPPLIER DECISION INTELLIGENCE

Decision Brief.

Нижча ціна. Інший результат.

Ілюстративний сценарій для пояснення структури аналізу.

Усі цифри та обставини — демонстраційні. UA-ID, учасники, замовник і первинні документи не задані. Це не клієнтський звіт.

Редакція: 22 вересня 2026 року

DECISION BRIEF / 02

Короткий висновок

У демо-сценарії дешевшу пропозицію відхилено. Різниця між двома наведеними цінами — 129 850 грн, або приблизно 16,54% від меншої ціни.

Висновок для рішення

Різниця в ціні сама по собі не пояснює результат. Перед наступною подачею важливо перевірити оприлюднені підстави відхилення та відповідність документів конкретним вимогам.

ФАКТ Арифметичний розрахунок підтверджується демо-числами. Реальні підстави відхилення не встановлено.

ACTION Отримати первинні документи та провести порівняння.

DECISION BRIEF / 03

Хронологія

Схема етапів для заповнення у реальному аналізі. Дати та документи не надані.

01 / Оголошення

Перевірити редакцію тендерної документації та зміни до неї.

02 / Подання пропозицій

Установити строки, ціни та склад поданих документів.

03 / Розгляд

Знайти оприлюднене рішення та наведені в ньому підстави.

04 / Результат

Звірити статус процедури, переможця та оприлюднення договору.

Порядок і наявність окремих етапів перевіряються за конкретною процедурою.

DECISION BRIEF / 04

Порівняння пропозицій

Демонстраційні суми зі специфікації TenderAnalytics.

Пропозиція учасника	785 000 грн
---------------------	-------------

Пропозиція іншого учасника	914 850 грн
----------------------------	-------------

Різниця	129 850 грн
---------	-------------

Різниця від меншої ціни	≈ 16,54%
-------------------------	----------

$914\,850 - 785\,000 = 129\,850$ грн.
 $129\,850 \div 785\,000 \times 100 \approx 16,54\%$.

Зіставність обсягу, ПДВ, умов і редакцій пропозицій не перевірена: первинних документів у демо немає.

DECISION BRIEF / 05

Конкурентний контекст

Без визначених учасників і вибірки неможливо встановити частоту перемог, відхилень або цінові діапазони. Нижче — питання майбутньої перевірки.

Участь

У яких порівнюваних процедурах бере участь компанія?

Замовники

З якими замовниками укладає договори?

Результати

Які документально підтверджені перемоги та відхилення?

Ціна

Чи можна зіставити предмет, обсяг і умови пропозицій?

Жодній реальній компанії не приписано результатів або характеристик.

DECISION BRIEF / 06

Факти та сигнали

FACT

Що підтверджено у межах демо

У наданій специфікації наведено суми 785 000 та 914 850 грн. Їхня арифметична різниця — 129 850 грн. Джерело: специфікація продукту, розділ «Реальний кейс». Це підтверджує лише дані прикладу.

SIGNAL

Який сигнал можна було б перевірити

Повторювані кваліфікаційні підстави відхилення у порівнюваних процедурах. У цьому демо сигнал не встановлений: немає вибірки та первинних рішень.

Відсутність доказів — причина залишити питання відкритим. Вона не є доказом порушення.

Гіпотези

HYPOTHESIS

Можлива невідповідність вимогам

Теоретично результат міг залежати від змісту кваліфікаційних документів. Ця версія не підтверджена для будь-якої реальної процедури.

Що потрібно для перевірки

Точна редакція вимоги, подані документи, оприлюднене рішення та, за наявності, повідомлення щодо виправлення невідповідностей.

Альтернативні пояснення

Суми можуть стосуватися різних редакцій або незіставних умов. Також потрібно перевірити повну історію процедури. Без цих даних висновки про причину були б передчасними.

DECISION BRIEF / 08

Наступні дії

ACTION

1. Відновити джерела

Отримати UA-ID та перелік оприлюднених документів. Зафіксувати дату доступу.

2. Звірити підстави

Порівняти кожну наведену підставу відхилення з відповідною вимогою та поданим документом.

3. Перевірити порівнюваність

Зіставити обсяги, ПДВ, строки й інші суттєві умови двох пропозицій.

4. Підготувати наступну подачу

Скласти перелік конкретних документів для додаткової перевірки. За потреби передати правові питання профільному консультанту.

DECISION BRIEF / 09

Джерела

Джерело демо-чисел

TenderAnalytics — Product & Website Specification v1, розділ 10. Специфікація надана власником продукту. Первинні документи закупівлі не додані.

Арифметична перевірка

Різниця та відсоток розраховані на сторінці 4 цього демо.

Джерела для реального дослідження

Конкретна процедура Prozorro, оприлюднені рішення й документи, релевантні відкриті реєстри. У справжньому звіті тут будуть точні посилання, назви документів та дати доступу.

Обмеження

Демо не є юридичною консультацією, аудиторським висновком, рішенням органу влади або гарантією результату. Не встановлює порушень, змови чи причин відхилення реального учасника.

[Методологія TenderAnalytics →](#)